



*«We
calculate
everything»*

Address: Gaulak AS
Skytterdalen 17 - leil 93
NO-1337 Sandvika
Telephone: (+47) 958 40 225
Email: post@gaulak.no
Website: <https://gaulak.no>
Bank-account number: 1506.40.66924
Register of Business Enterprises: NO 924 888 652

Historien om



Gaulak

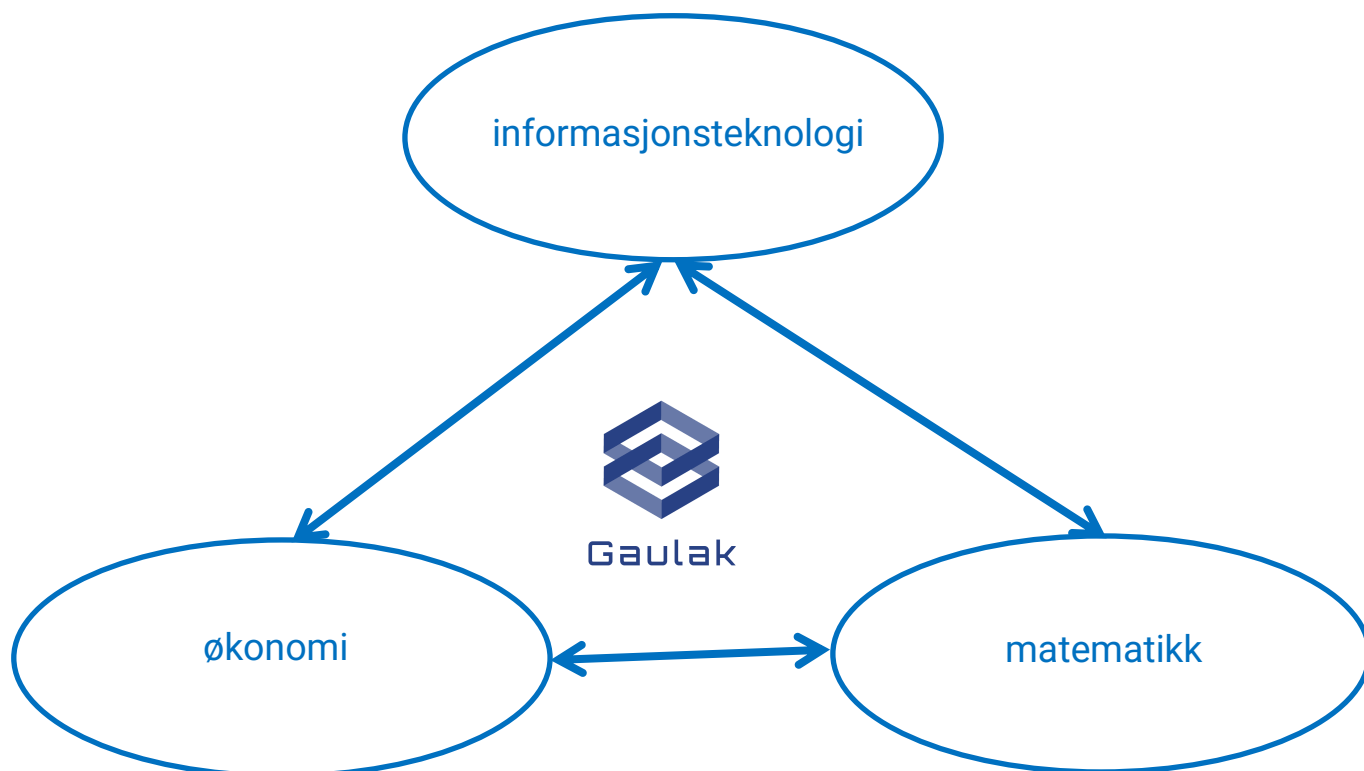
FORRETNINGSIDÉ

Gaulak AS tilbyr:

1. Rådgivning Informasjonsteknologi (IT)
2. å utføre enklere jobber innen økonomi/regnskap
3. Rådgivning Matematikk. I starten mest vekt på økonomisk matte.

Bedriften tar imot oppdrag fra hele Norge, såfremt det ikke er jobber som krever personlig oppmøte, da må vi begrense oss til Oslo og Akershus.

Selskapets ansatte innehar følgende basiskompetanse:



Forord

Helt siden jeg sluttet som arbeidstaker i Kværner Engineering i 1991, har jeg drømt om å skape min egen bedrift. Altså å slippe og forholde seg til andre sjefer enn meg selv.

I veldig mange år hoppet jeg fra forretningsidé til forretningsidé, som ofte varte kort tid før jeg satset på noe nytt igjen. Årene gikk uten å finne noen god idé.

Sommeren 2017 tok jeg «samling i bånd» og stilte meg selv spørsmålene; hva kan jeg og hva har jeg lyst å gjøre og hvilke talent har jeg? September samme år dukket så starten på nåværende Gaulak opp, og siden da har jeg kun med mindre justeringer holdt på med samme forretningsidé.

Jeg lever godt på uføretrygd, slik at jeg har et økonomisk handlingsrom for å holde på med utvikling av forretningsprosjektet.

Odd Reitan har sagt - «at hver gang han åpner døra til kjøleskapet, så tenker han på vareutvalget i Rema 1000 butikkene». Et slikt «tunnelsyn» har nok jeg også fått overfor Gaulak 🤖

Sandvika, 15. mars 2023

Asgeir Fjølstad

Gründer + Grunnlegger av Gaulak

Hvem er vi?

Asgeir F, født 1959, gründer på ulønnet heltid

Har arbeidet med Gaulak siden starten i 2017. Hans høyere utdanning er 2 år med edb (informasjonsteknologi), ett årsstudium i matematikk og ett årsstudium bedriftsøkonomi. Denne høyskoleutdanningen er riktignok helt tilbake fra 1980-tallet.

Asgeir har omfattende yrkeserfaring, mye innen informasjonsteknologi, men dette ligger noen år tilbake i tid. Viktig å framheve hans betydelige erfaring fra frivillig sektor.

Habib K, født 2003, rådgiver på deltid og medgründer

Han ble sommeren 2022 ferdig med reallinja på videregående skole, og studerer nå «Elektronikk og Informasjonsteknologi» ved OsloMet Universitet. Habib har jobbet deltid i Gaulak siden juli 2021.

Andre involverte

I tillegg har gründer fått mye hjelp fra miljøet ved Fontenehuset Bærum. Dette arbeidet har vært både honorert og gratis. Spesielt mye hjelp innen norsk og engelsk språk. Takk til alle på huset!

Bedriftens navn og logo



Opprinnelsen til bedriftens navn går helt tilbake til år 2001. Da bestemte jeg meg for å etablere et enkeltmannsfirma som skulle ha et domene på internett. Altså ha nettside. Mitt eget navn, verken fornavnet eller etternavnet, egner seg som domenenavn. Dermed valgte jeg navnet Gaulak, som er oppkalt etter min barndoms lakseelv Gaula som ligger i Trøndelag. Elva er en av Norges beste for fiske etter laks. Og jeg var en ihuga laksefisker i min barndom.

Bedriftens navn fungerer både i Norge og internasjonalt. Dette har vært viktig for meg hele tiden, fordi jeg alltid har hatt drømmen om at Gaulak skal bli en global aktør.

I starten brukte Gaulak også en laks som logo, men logoen ble endret, da omgivelser kunne tro virksomheten var innen fiskeri og sjømat.

Nåværende logo ble designet av Habib i 2021.

Milepæler

Forretningsideen Gaulak dukket altså opp september 2017. De første fire årene jobbet grunnlegger alene.



pluss å lære meg Python.

Den første tiden konsentrerte jeg meg om matematiske tjenester ved hjelp av det tekniske programmeringsspråket Python. Første måneder brukte jeg til å repetere mine mattekunnskaper,

Mars 2020 gikk vi fra å være enkeltmannsfirmaet Gaulak Fjølstad til å bli Gaulak AS, altså aksjeselskap. Begrunnelsen for å etablere aksjeselskap var at det virker mer seriøst, samt gir oss mulighet til å betale ansatte/investorer med aksjer.

Rådgiver Habib ble ansatt på deltid juli 2021.

Nylig besluttet vi å ha følgende visjon for virksomheten – «*Gaulak AS skal hjelpe kunder med deres utfordringer innen Informasjonsteknologi, Økonomi og Matematikk*»

Framdrift

Det har gått så sent framover med mitt arbeide, slik at mange tviler på at bedriften er liv laga. Sikkert flere som tviler på min rasjonalitet, også. Min mening er at hovedgrunnen til at det har gått sent framover er min høye alder. Tross alt, jeg nærmer meg pensjonsalderen.

Planen er at Gaulak skal vokse og utvikle seg også etter min tid i arbeidslivet.

Opprinnelig trodde jeg at utfordringen ville bli å løse oppdragene, men hovedproblemet har vært å få oppdrag. Ja, der tok jeg fullstendig feil!

Noe jeg har slitt mye med er bedriftens regnskapsføring. Tidligere brukte vi regnskapsprogrammet DNB Regnskap, som ikke passet vårt behov. Har i stedet begynt å bruke Alphareg, som er samme program jeg bruker som kasserer i Mental Helse Bærum. Og, nu går alt så meget bedre!

Oppdrag så langt

Hittil har vi utført 4 betalte oppdrag. To av dem til samme oppdragsgiver. Også utført to ubetalte oppdrag. Jeg har hjulpet flere på Fontenehuset Bærum, både ansatte og medlemmer med enklere matematisk problemløsning.

Tre av de betalte oppdrag har vært jobber innen bruk av Excel. Det virker som at det finnes mange kunder som sliter med dette verktøyet, og som kan tenke seg å hyre inn Gaulak. Mens nylig har vi hatt et mindre oppdrag innen webdesign.

En av de mest givende oppgaver var å gi eksamensrettet opplæring innen økonomisk matematikk til en første års BI-student. Jeg lærte utrolig mye økonomisk matte av denne jobben.

Økonomi - Markedsføring

Underskuddene i 2020, 2021 og 2022 har vært til sammen over 320 tusen kroner, mens inntektene i perioden har vært bare omtrent 8.000 kroner.

Heldigvis hadde jeg spart opp en god del penger, så jeg har hittil ikke trengt å låne noe hos andre. Alt har så langt vært finansiert med egne sparepenger. Imidlertid, hvis vi ikke får noen betalte oppdrag eller investorer snart, så må kostnadene reduseres fra sommeren 2023.

Til å begynne med markedsførte vi våre tjenester under rubrikkannonser i Budstikka. Dette var imidlertid svært kostbart og lite nyttig.

Senere år har vi normalt benyttet betalte Innlegg på Facebook (FB). Dette er en rimelig måte å markedsføre seg på. Imidlertid, måten å bruke FB, Instagram og Messenger er fortsatt under utprøving fra vår side.

Vi har også brukt kostnadsfrie måter å markedsføre bedriften på, for eksempel gjennom å sende eposter til venner og bekjente. Det er også gratis å bruke mange av tjenestene på Facebook.

Gründer har sendt vanlige brev til mange i sin omgangskrets.

Føler at Gaulak sårt trenger en dyktig salgsperson som har evnen og personligheten til å kontakte og besøke potensielle kunder.

Tanker om framtiden

Innen 2 – 3 år er ambisjonen å bli et av Norges ledende selskap faglig sett.

Gaulaks forretningsprofil er tenkt å bli omtrentlig det samme som DNV (Det Norske Veritas), Deloitte, Capgemini og PwC. Men selvsagt tar det mange år før selskapet blir stort.

Tanken er å ha hovedkontor i Norge, og få et nettverk med franchisetakere utenlands. Altså utvikle et helhetlig forretningskonsept, det vil si en franchisemodell.

På sikt kan vi også ta betalt for å knytte bedrifter, import-/eksportører og investorer mot ditto globalt. IT, matte og økonomi kan være nyttig kompetanse for å beregne og vurdere internasjonale forretninger.

Uansett, vi må først bygge opp et økonomisk og faglig fundament her hjemme før vi satser ute.